

## 何度か同じ店舗で価値普及活動をしていると…

---

2024年9月13日

みなさん、こんにちは♪

ひさびさに投稿します！まっつーです♪

最近、頻繁に入らせていただいている店舗があります。

何回か同じ店舗でご案内をしていると「このお客さま、前もヤクルト商品購入してくれたな…」とお客さまを覚えられるようになりました。

今回のお客さまは前回お話しした内容まで覚えていたので、お客さまにその時にお話しした内容を伝えると

「覚えてくれたのー！うれしいわぁ〜」

ととても喜んでくださいました💖

やはりコミュニケーションはとても大切なことだと再認識でき、私も嬉しい気持ちになりました😊